**L'Écart de la Richesse**

Écrit par:: Millicent Honor

Il y a toujours eu un écart de richesse remarquable. Malheureusement, pendant la pandémie du COVID-19, les personnes les plus riches du monde ont augmenté leur fortune de 20% alors que d'autres, au bord de la pauvreté, ont fait face aux conséquences du virus en raison de leur race, emploi, et connaissance de l' économie.

Le COVID-19 a disproportionnellement affecté les groupes minoritaires aux Etats-Unis à cause des obstacles qu'ils doivent surmonter qui ne sont pas présents pour les personnes blanches. Ces inégalités affectent leur niveau et et leur accès à l'éducation, ce qui fait qu'ils ont des taux de réussite des études secondaires plus bas, et des opportunités de travail et/ou un potentiel salaire plus limités.1 Un grand pourcentage de membres de groupes minoritaires se retrouve avec des emplois manuels qui demandent moins d'éducation et de connaissances, par exemple des travailleurs de l’alimentation, de conciergerie, ou dans les services. Beaucoup de ces emplois ont été affectés par la pandémie, et ces personnes ont dû arrêter de travailler quand les villes ont commencé leur confinement. Par conséquent, beaucoup ont perdu leur seul revenu.

En revanche, les personnes blanches qui ont reçu une éducation supérieure à leur homologue minoritaire ont de meilleures chances d'avoir un travail ou position qui peut être exécuté à distance. Ils se trouvent avec un revenu disponible car ils ne peuvent plus dépenser leur argent sur des billets d'avion et des repas au restaurant. Pendant que les minorités appauvries travaillent plus et deviennent malades, les plus riches, principalement blancs peuvent rester chez eux a multiplier leur actifs. 8 10 avocats sur 10 aux Etats-Unis sont blancs. 72% des chefs d’entreprise sont blancs.1 68% des comptables sont blancs.

En revanche, 59.7% des conducteurs de taxi sont des membres des minorites et 42.7% des travailleurs des services d'aménagement paysager sont hispaniques ou Latino.1 Dans la ville de New York, des metiers comme celui de comptable s’exerce a distance pendant le COVID-19, et produit un revenu constant, alors que les salons de maniucure ont ete fermes de mars a juin 2020, ce qui a laisse les travailleurs sans revenu pendant presque 5 mois.1 A Los Angeles, 29% des personnes de couleur ont affirme que le COVID-19 les a affectes si sérieusement qu´ils n´avaient pas les moyens d´acheter de la nourriture et autres nécessités, alors que seulement 18% des Américains blancs avaient le meme probleme.

Pendant que les actions montaient en flèche en bourse, les investisseurs dans des compagnies technologiques ont augmenté leur portefeuille grâce à la haute demande d'ordinateurs pour des environnements virtuels.2 Les personnes pauvres ne pouvaient pas investir dans les marchés financiers car elles étaient obligées de garder leur argent pour des nécessités de base. Également, à cause des inégalités d'éducation, les personnes avec des salaires plus bas n'étaient pas familières avec le marché financier.

La fermeture de plusieurs compagnies a agrandi l'écart de richesse. D'après Forbes, ¨la pandémie du coronavirus à accélérer la disparition de compagnies qui avait déjà des problèmes, Brooks Brothers a fermé 51 de ces 250 magasins. Le Cirque du Soleil a licencié 3480 travailleurs. JCPenney (qui avait déjà une dette de 4.2 milliards) a fermé ses derniers 850 magasins.1 Ces fermetures ont laissé des milliers de personnes sans emploi.

Alors que les entreprises ferment, la compétition rétrécie et les compagnies qui survivent reçoivent plus d'attention des acheteurs. Amazon a fleuri, car elle avait plus d´argent en réserve et a bénéficié d’une plus grande demande pour ses services et produits. Pendant la pandémie, Amazon a doublé son bénéfice net qui est actuellement de $5.2 milliards cette année. Les actifs nets de Jeff Bezos ont augmenté de $48 milliards, ce qui a agrandi l'écart de richesse.

Enfin, l'écart de richesse a augmenté en raison des mesures de stimulus économique mises en œuvre par le gouvernement pendant le COVID-19. Le Paycheck Protection Program (PPP) a été introduit pour soutenir les petites compagnies qui font face à des difficultés économiques. L'objectif du PPP était d'aider les petites entreprises avec moins de 500 travailleurs et de leur assurer un salaire car elles seraient vulnérables face à la pandémie. Cependant, l'argent s’est retrouvé dans les plus grandes entreprises car elles avaient les ressources pour soumettre des demandes au programme rapidement . A partir du 16 avril 2020, le fond de 350 milliards du PPP arrête d'accepter de nouvelles applications car il n'avait plus d'argent.1 Au bout du compte, beaucoup de petites entreprises n'ont pas reçu leur prêts et d'autres n'ont pas reçu assez d'assistance financière. Le plan était inefficace, et les compagnies riches ont bénéficié de l'aide du gouvernement alors que les petites entreprises deviennent insolvables et ont dû mettre leurs travailleurs à la porte. 8 millions d' Américains sont tombés dans la pauvreté suite à cette crise.

Finalement, l'écart de richesse a augmenté de 20% pendant la pandémie à cause du bénéfice injuste lié à l’origine raciale, le type d”emploi, et la manipulation de l´économie. Les riches ont capitalisé sur la pandémie comme une opportunité alors que d'autres ont dû lutter contre la pauvreté.